

Action de formation	
Intitulé de l'action	<i>Construire une action de formation stratégiquement</i>
Objectifs de l'action	A l'issue de la formation, les participants seront capables de : Construire, structurer et animer une action de formation sur un thème spécifique Communiquer stratégiquement et gérer les interactions d'un groupe d'apprenants Adapter son style de formateur à l'auditoire
Thématiques	Communication Développement des compétences relationnelles et émotionnelles Développement personnel et professionnel Efficacité Management de projet Savoir être
Contexte	<i>La Formation permet de</i> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Construire une action de formation</i> • <i>Trouver son style de formateur</i> • <i>Apprendre à transmettre à un groupe</i> • <i>Gérer la communication interpersonnelle en groupe</i>
Publics concernés	Managers et dirigeants d'entreprise, association ou organisme public encadrant des équipes d'au moins 3 personnes
Pré-requis	Besoin de structurer la transmission de son savoir professionnel ; validé par questionnaire préalable à l'action de formation.
Programme de la formation	Module 1 : Objectif 1 – Démarrer une formation Installer une dynamique de groupe : la relation pédagogique au service de l'objectif de formation. Module 2 : Objectif 2 – Communiquer stratégiquement Ecoute de soi, écoute de l'autre : identifier son mode de fonctionnement dans un groupe, assertivité, gestion des émotions et des besoins. Ajuster sa communication au besoin de l'autre : bases de Communication Non Violente. Module 3 : Objectif 3 – Construire une séquence de formation Déterminer les objectifs en lien avec son public, élaborer des contenus pédagogiques en passant du besoin au programme. Notions de prérequis et compétences.



BUSINESS COACHING

10, rue de la Mairie ● 37520 LA RICHE ● sricci.coaching@gmail.com ● 06 212 77 914

N° SIRET Odyssee Création 504 194 770 00047 ● APE 7022Z ● N°OF : 24410092441



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : actions de formation, BC, VAE

	<p>Module 4 : Objectif 4 – Adapter son style de formateur Les styles d'apprentissage. Impact des différentes méthodes pédagogiques. Formalisation d'un scénario pédagogique. La progression pédagogique, l'évaluation formative.</p>
<p>Méthodes pédagogiques</p>	<p>Chaque journée sera dédiée à un macro-thème : démarrage d'une action de formation, communication interpersonnelle et gestion d'un groupe, création de contenus de formation, styles d'apprentissage, avec, en filigrane, le modèle de Problem-Solving Stratégique (évolution de l'approche systémique de Palo Alto). Plusieurs exercices et exemples seront calés sur des cas pratiques amenés par les participants. Les outils pourront varier suivant la modalité : projection de supports vidéo, paper-board, jeux pédagogiques, cartes projectives et autres.</p>
<p>Modalités d'évaluations</p>	<p>Positionnement via Questionnaire préalable à l'entrée en formation ; Questionnement en mode coaching à l'issue de chaque journée de formation ; validation des acquis sous forme de questionnaire en fin de la dernière journée de formation, attestation de fin de formation précisant les compétences et connaissances acquises.</p>
<p>Les infos en +</p>	
<p>Expertise formatrice</p>	<p>Executive Coach experte dans l'approche stratégique et interactionnelle mise au point par le Prof. P. Watzlawick et le Prof. G. Nardone. Évolution de l'école systémique de Palo Alto, le modèle stratégique demeure le plus efficace et efficient en psychothérapie brève et dans le monde du travail et des organisations.</p> <p>Vivre le changement, avant de l'apprendre.</p> <p><i>« Si tu veux connaître comment une chose fonctionne, essaie-donc de changer son fonctionnement ».</i> <i>K. Lewin</i></p>
<p>Débouchés professionnels : secteur d'activité, métiers</p>	<p>Tout contexte professionnel qui requiert la création et la mise en place d'une action de formation et l'animation et gestion d'un groupe</p>



BUSINESS COACHING

10, rue de la Mairie ● 37520 LA RICHE ● sricci.coaching@gmail.com ● 06 212 77 914

N° SIRET Odyssee Création 504 194 770 00047 ● APE 7022Z ● N°OF : 24410092441



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : actions de formation, BC, VAE

Modalités de déroulement

Contact	sricci.coaching@gmail.com Tél. +33 (0)6 212 77 914 http://sr-business-coaching.fr/
Type de formation	Formation Inter-entreprise Formation Intra-entreprise
Modalités de déroulement de la formation	En présentiel, à distance, formation mixte, formation synchrone (échanges en temps réel)
Délais d'accès	Sur demande. Moyennement 2-3 semaines après contractualisation.
Lieu de formation	A définir avec les participants.
Durée de la formation	4 jours, 28 heures.
Tarifs	Par Module d'une journée : 900 € HT Les 5 Modules sur 5 jours : 3600 € HT
Formation certifiante	Non
Formation éligible au CPF	Non
Formation diplômante	Non
Accessibilité aux personnes handicapées	Me contacter
Nombre de participants	Minimum : 3-5 Maximum : 20



BUSINESS COACHING

10, rue de la Mairie ● 37520 LA RICHE ● sricci.coaching@gmail.com ● 06 212 77 914

N° SIRET Odyssee Création 504 194 770 00047 ● APE 7022Z ● N°OF : 24410092441



La certification qualité a été délivrée au titre des catégories d'actions suivantes : actions de formation, BC, VAE